Glossaire

Ce Glossaire a pour but d’éclaircir les termes ambigus du projet. Le glossaire suivant est classé par ordre alphabétique.

Application : logiciel permettant de dynamiser le chiffre d’affaire pour ensuite gagner des parts sur le marché.

Bardage : désigne une couverture de matériaux.

Chaine de vente : désigne les différents processus qui composent la vente d’une maison modulaire.

Compatible : désigne une relation où deux entités peuvent coexister.

Complexité : désigne la difficulté que l’entreprise aborde.

Composant des modules : désigne les différentes entités que peut comporter un module, exemple : fenêtre, porte, etc…

Configuration : désigne l’ensemble des composants ordonnés de manière spécifiques.

Constructions témoins : Maisons modulaires servant de modèle pour les futurs clients.

Contrefort : renfort de maçonnerie qui permet de contenir l’effet d’une charge.

Coupe de principe : désigne la méthode utilisé en résistance des matériaux pour déterminer ses contraintes.

Devis prévisionnel : Devis calculé par rapport aux prévisions actuelles des couts des matériaux et de la construction.

Dossier technique : dossier regroupant les informations concernant l’ensemble des articles présents.

Famille de composants : désigne les groupes d’appartenance des différents articles.

Gamme : désigne l’ensemble des produits suivant certains critères.

Goujons de fixation : petite tige en bois permettant de joindre des morceaux de bois.

Huisseries : désigne un encadrement de porte.

Lisse : première pièce de bois posé sur la maçonnerie.

Notoriété : désigne la réputation et la qualité de l’entreprise.

Orientation de l’entreprise : désigne l’objectif ainsi que le périmètre que s’est fixé l’entreprise.

Parc informatique : désigne l’ensemble de la partie matériel informatique.

Prestataires : désigne les sous-traitants qui composent l’équipe du service informatique.

Projet : désigne les réalisations que le client souhaite.

Réactivité : désigne de temps de réponse.

Référence client : informations propres au client le désignant.

Référence projet : code permettant de différencier les projets en fonction de certains critères.

Règle de calpinage : permet de répartir de façon harmonieuse des éléments tels du carrelage, des fenêtres, etc…

Sabots d’assemblage : pièce en métal permettant d’assembler plusieurs pièces de bois.

Service : désigne les différents départements de l’entreprise.

Système d’information : désigne l’ensemble des ressources permettant de collecter, regrouper, classifier, traiter et diffuser l’information sur un environnement cadré.

Volumétrie : concerne la quantité que peut gérer l’entreprise.